

أجندة

جلسة نقاش تسويق منتجات الشركات اعضاء جمعية الدلتا - الجزء الثانى

بعنوان

كيفية الدخول للأسواق الخارجية من خلال موارد تكنولوجيا المعلومات بالدلتا و فرص تكامل الشركات المصرية

الثلاثاء 8 نوفمبر 2016 – نادي الجزيرة – مطعم الصبحي قاعة VIP

| إلى | من | المتحدث | البند |
|------|------|---|--|
| 4:15 | 4:00 | Registration & Welcome drink | |
| 4:30 | 4:15 | محمد عبد المقصود المدير التنفيذي لجمعية الدلتا | - الترحيب بالحضور - عرض نتائج ما تم مناقشته في الجزء الأول من برنامج التسويق للشركات |
| 5:00 | 4:30 | مجلس إدارة الجمعية | دور الجمعية في التسويق للشركات و Shared Resources |
| 7:00 | 5:00 | Panel Session بمشاركة كل من أ / شريف أسامه مدير تطوير الأعمال بالشرق الأوسط لشركة ASGATech م / حاتم ابو العز مؤسس شركة The PEAK | كيفية الدخول للأسواق الخارجية من خلال موارد تكنولوجيا المعلومات بالدلتا وفرص تكامل الشركات المصرية |
| 7:30 | 7:00 | اسئلة واستفسارات | |
| 8:00 | 7:30 | Networking & Lunch break | |